



Broschüre

Partnerzertifizierungsprogramm

Das Partner Certification Program von Avast Business ist ein preisgekröntes Programm, das darauf abzielt, Ihnen wichtige Kompetenzen und Kenntnisse zu vermitteln, sodass Sie durch eine umfassende Nutzung unserer Business-Produkte mehr Umsatz erzielen.

Da Ihre Zeit wertvoll ist und Sie sich vor allem auf das Wachstum Ihres Unternehmens konzentrieren wollen, haben wir kurze, konzentrierte Lernmodule erarbeitet. Darin machen Sie sich mit Best Practices, Shortcuts und nützlichen Tipps vertraut, die zur Steigerung Ihrer Umsätze beitragen können.

Wir bieten drei Zertifizierungsstufen:



Voraussetzung: 1 zertifizierter Associate



Voraussetzung: 1 zertifizierter technischer Professional und 1 zertifizierter Vertriebs-Professional



Voraussetzung: 2 zertifizierte technische Professionals und 2 zertifizierte Vertriebs-Professionals



Vertriebs-Track:

Wir empfehlen, dass alle Vertriebs- und Marketingmitarbeiter die Schulungsprogramme absolvieren. Nach dem erfolgreichen Abschluss der Schulungen innerhalb jedes Tracks erhalten Sie von Avast Business einen der folgenden Titel:

- zertifizierter Associate
- zertifizierter Vertriebs-Professional

Technischer Track:

Unsere technischen Schulungen sind für Techniker, Systemingenieure und IT-Mitarbeiter konzipiert und vermitteln Kenntnisse über spezifische Eigenschaften und die Nutzung von Best Practices. Nach dem erfolgreichen Abschluss aller Schulungen in diesem Track erhalten die Absolventen von Avast Business einen der folgenden Titel:

- zertifizierter Associate
- zertifizierter technischer Professional

Das Portfolio von Avast Business umfasst zwei Schulungs-Tracks für sowohl Vertriebs- als technische Schulung:

Vertriebs-Track

| Schulung | Select | Premier / Elite |
|---|--------|-----------------|
| Einführung in die Lösungen von Avast Business | ✓ | ✓ |
| Positionierung und Vertrieb der Sicherheitslösungen von Avast Business | | ✓ |
| Einführung in Managed Services | | ✓ |
| Positionierung und Vertrieb der Managed Services mit Einsatz von CloudCare und Managed Workplace von Avast Business | | ✓ |

Technischer Track

| Schulung | Select | Premier / Elite |
|--|--------|-----------------|
| Einführung in die Lösungen von Avast Business | ✓ | ✓ |
| Installation der Endpoint-Protection-Konsole von Avast Business | | ✓ |
| Konfiguration von CloudCare von Avast Business | | ✓ |
| Installation von Managed Workplace von Avast Business | | ✓ |
| Konfiguration der Endpoint-Protection-Konsole von Avast Business | | ✓ |
| Einsatz von CloudCare von Avast Business | | ✓ |
| Konfiguration von Managed Workplace von Avast Business | | ✓ |

Paths

Zusätzlich zu den Vertriebs- und technischen Tracks bieten wir zwei sog. Paths zur optimalen Nutzung der Schulungszeit, sodass Sie schnell Ihr Zertifikat erhalten.

- Path Endpoint-Protection-Lösungen – Fokus auf Endpoint-Protection-Lösungen von Avast Business
- Path Managed Services – Fokus auf CloudCare- und Managed-Workplace-Lösungen



Verfügbarkeit

On-Demand 24/7 von unserem [Partner Portal](#) und direkt von unserem Learning Management System.

Sprachen

- Englisch
- Deutsch

Vorteile der Zertifizierung

- Auf jeder Stufe erhalten Sie Discounts für die Produkte von Avast Business
- Die Zertifizierung bedeutet Anerkennung Ihrer Kompetenzen und Kenntnisse mittels Logos und Zertifikaten
- Verbesserung der Kenntnisse, sodass der Umsatz durch Verkäufe des gesamten Portfolios von Avast Business gesteigert wird

Die Voraussetzungen für eine Partner-Zertifizierung im Überblick

| Stufe | Select | Premier | Elite |
|------------------------|---------------------------------------|---|--|
| Schulungsanforderungen | 1 zertifizierter Vertriebs- Associate | 1 zertifizierter Vertriebs- Professional 1 zertifizierter technischer Professional | 2 zertifizierte Vertriebs- Professionals 2 zertifizierte technische Professionals |
| Neuzertifizierung | (2 Jahre) | (2 Jahre) | (2 Jahre) |

* Der erzielte Umsatz errechnet sich anhand des Bruttowertes aller Produkte von Avast Business auf Jahresbasis.

Die Vorteile der Partner-Zertifizierung im Überblick

| Tier | Select | Premier | Elite |
|--|------------|------------|------------|
| Rabatt* | 20% | 30% | 40% |
| Lead-Weiterleitung | | | ✓ |
| Frühe Nutzung von Verbesserungen von BETA Produkten | | | ✓ |
| Unterstützung durch Account Manager und Engineer beim Verkauf von Lösungen | | ✓ | ✓ |
| Unterstützung durch einen zugewiesenen Sales Engineer | ✓ | ✓ | ✓ |
| NFR-Lizenzen | ✓ | ✓ | ✓ |
| Exklusive Angebote für Partner | ✓ | ✓ | ✓ |
| 30 Tage kostenlose Demo-Versionen für die meisten Produkte | ✓ | ✓ | ✓ |
| Ihre Firma wird in dem Partner Locator Tool auf der Website von Avast Business genannt | ✓ | ✓ | ✓ |

* Voraussetzung für die Gewährung von Rabatten ist die Realisierung bestimmter Zielvorgaben. Ausnahmen gelten für Managed Workplace und Produkte von Drittparteien (NOC, BDR, CloudBackup, SSO, ESS).

Möchten Sie nähere Informationen über die Zertifizierung und die damit verbundenen Vorteile erhalten? Setzen Sie sich schnell dann mit Ihrem Account Manager bei Avast Business in Verbindung.

AVAST ist eine eingetragene Handelsmarke der Avast Software s.r.o.